

平成 24 年 11 月吉日

各 位

ネットスーパーセミナーのご案内

アイ・ティー西宮株式会社

代表取締役 山田 洋一

秋冷の候、貴社ますますご隆盛のこととお慶び申し上げます。

さて、ネットスーパー事業に参入する企業の急増に伴い、最近とみに「ネットスーパー」の名称が、マスコミに登場する機会が急増してきました。しかしながらその反面、各社「売上」と「利益」を両立させた成功モデルの構築に苦戦しているようです。ネットスーパーの経営は、チェーンストア経営の対極にあり、かつリアル店舗の常識とは相反する面があるところに各社の苦戦の原因があるように思えます。

ネットスーパー業界の発展のためには、ネットスーパー事業に参入している各企業様が、失敗事例&成功事例等を共有するための情報交換、さらにはネットスーパー実施企業様とそれをとりまく各種業界の企業様との連携が不可欠ではないでしょうか。

そこで、当セミナーにおいては、第 10 回目となりますが、今回はイズミヤ様に新規に店舗のネットスーパーを開業する際の手法を詳述して頂く予定です。また、当社顧問の中東から、現在のネットスーパー業界の内包する問題点とその解決策、そして今後に向けての提言、および現実に国内で損益分岐点を突破して営業しているネットスーパー事業の成功事例の紹介とそこから学ぶ成功するためのポイント、および失敗しないためのポイントを詳述して頂きます。

さらに、参加企業様間の情報交換を進めて頂くべく、情報交換の場も同時に設けさせて頂きました。

またこれを機会に、今後のネットスーパー業界の健全な発展のための情報交換と新規ノウハウの構築を目的として設立した「ネットスーパー研究会」へのご加入もあわせてご検討下さい。

ネットスーパーに参入されている企業様、これからの開業を検討されている企業様、システムあるいは物流他のネットスーパー関連事業を営む企業様、さらにはネットスーパーでの商品販売促進を計画されている各企業様にご案内させて頂いています。

ネットスーパー業界の発展のためにも、御社のご参加をお待ちしています。

是非、ご検討よろしくお願ひ致します。

以上