

1. 開業指導
 - (A) 月次契約
 - 支援目標：開業4日間セール稼働会員様数 300 軒
 - 請負金額：20 万円（税別）/月 & 交通宿泊費実費
 - 標準期間：4～5 ヶ月（開業計画から開業セール実施まで）
 - 標準支援日数：2 日×2 回/月（進捗状況により、協議して指導日数増加）
 - 指導内容例 ○ 商圈設定、○ 会員様開発、○ ホームページ構成、○ 販促企画
○ 会員様フォロー、○ 物流計画&実施、○ 開業セール企画&実施
 - (B) 一括契約
 - 支援目標：開業4日間セール稼働会員様数 300 軒
 - 開業計画から、開業セールまでを一括契約
 - 標準期間 4～5 ヶ月
 - 請負金額：100 万円（税別） & 交通宿泊費
 - 指導内容例：月次契約と同様
2. 開業後たちあげ指導
 - 支援目標：平均日商 10 万円達成
 - 標準期間：6 ヶ月
 - 請負金額：20 万円（税別）/月 & 交通宿泊費
 - 標準支援日数：2 日/月
 - 指導内容例 ○ 会員様開発、○ 稼働対策、○ リピート対策、○ 販促企画
○ 日常営業フォロー、○ 顧客満足アップ対策、○ 営業数値解析
3. 営業業績アップ支援
 - 支援目標：協議して決定（例：限定商圈での平均日商 10 万円達成）
 - 請負金額：20 万円（税別）/月 & 交通宿泊費
 - 標準支援日数：2 日/月
 - ※業績により、協議して支援日数増加（請負金額は増加せず、交通宿泊費のみ実費負担）
 - 指導内容例 ○ 会員様開発、○ 稼働対策、○ リピート対策、○ 販促企画
○ 日常営業フォロー、○ 顧客満足アップ対策、○ 営業数値解析
4. 現場診断
 - 目標例 ① ネットスーパー開業可否診断
② 商圈設定診断
③ 業績改善診断
 - 診断結果レポート提出
 - 15 万円（税別）/日人 & 交通宿泊費
 - 標準必要日数： 1 日/回
5. 社内セミナー実施
 - 10 万円（税別）/日人 & 交通宿泊費
 - 標準 1 日/回

【コンサル契約見積もりについて】

開業指導あるいは営業業績アップ支援など、月次契約に伴うコンサル指導の目的は、支援目標達成にあり、業況により現地指導必要日数は変化します。また、コンサル指導は、現地指導だけでなく、業績や進捗状況の相互連絡により、メールや TEL 等の遠隔指導も実施致します。

従って、コンサル契約料は、現地指導の人数・日数によるものではなく、支援目標達成のための総括契約です。ただ、どのような指導内容になるのか、具体的なイメージが必要になると思いますので、標準的な現地指導日数を示しました。詳細は直接当社に御相談下さい。

御希望をお伺いしながら、お客様にあったコンサル計画を御提案させていただきます。